



SALES MANAGER BENELUX

(menschlich / kompetent)

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Alpirsbach-Peterzell

Ihr Aufgabengebiet:

- Umfassende Interessenten- und Kundenbetreuung innerhalb des Absatzgebietes BENELUX für die Unternehmen GFV und E+E
- Akquise von Neukunden
- Ausarbeitung von Verkaufsstrategien im Absatzgebiet
- Quantitative und qualitative Optimierung der Verkaufsergebnisse, Erschließung neuer Kundensegmente
- Erstellung von Marktanalysen
- Leitung des Exportteams BENELUX, Entwicklung der Händlerstruktur

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbaren Funktionen
- Fließende Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Reisebereitschaft
- Wohnort am Arbeitsort bzw. Bereitschaft zum Wohnortwechsel (Großraum Alpirsbach oder Jettingen)

Wir bieten Ihnen:

- Eigenverantwortliche Tätigkeit
- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- Arbeiten in einem leistungsstarken Team
- Ein modern eingerichtetes Arbeitsumfeld und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Benefits wie Mitarbeiterrabatte, JobRad und kleine, aber feine Firmenevents

SAIER
MANAGEMENT

Die Unternehmen der SAIER Gruppe entwickeln, produzieren und vertreiben Industriepackmittel, die weltweit für einen sicheren Gütertransport eingesetzt werden. Modernste Herstellungsverfahren und innovative Produktlösungen tragen dabei maßgeblich zur Qualität und Leistungsfähigkeit unserer Verpackungen bei. Neben den klassischen Geschäftsfeldern unserer Verpackungen beschäftigen wir uns auch intensiv mit Nachhaltigkeit und Digitalisierung. Wir bieten alle Voraussetzungen, persönlich und beruflich zu wachsen. Gemeinsam mit über 400 Mitarbeitenden gestalten wir die Zukunft – vorausschauend und verantwortungsbewusst.

SAIER Management GmbH

Frau Michelle Möhrle
Reutiner Straße 7
72275 Alpirsbach

Telefon: +49 74 44 611 224
E-Mail: karriere@saier-gruppe.de
Website: www.saier-gruppe.de